

VERSINA



UTVALT PRODUCENTBEVIS • JUNI 2026

Hur Versina hanterar GO-försäljning för flera bolag i ett producentflöde

Versina använder Soldera för att hantera GO-försäljning, månatliga produktionsdeklarationer, registerövervakning och kommersiell kontroll i en litauisk portfölj för förnybar energi.

8 bolag

Skapade, kopplade och behörighetssatta korrekt i hela portföljen.

Månatliga deklarerationer

Produktionsdeklarationer och registerflöden går genom en upprepbar process.

Kommersiell kontroll

GO-försäljningen förblir flexibel inför framtida PPA-beslut.

Åtta bolag, en arbetsyta

-
- 01 Utgångsläget:** Versina kom till Soldera med installerad kapacitet fördelad över flera vindparker och närstående bolag.
-
- 02 Friktionen:** Versina hade certifikat att sälja, men viss framtida produktion behövde förbli flexibel eftersom Versina upphandlar sina PPA:er årligen.
-
- 03 Hur Soldera hjälpte:** Soldera satte upp Versina som ett portföljflöde: åtta bolag skapades, kopplades och behörighetssattes korrekt, med registerövervakning och månatliga produktionsdeklarationer samlade i en upprepbar process.
-
- 04 Resultatet:** Versina har nu egna kommersiella regler, insyn i status för produktionsdeklarationer och utfärdanden, och är inte längre beroende av registerexporter, e-post och interna uppföljare.
-

”GO-marknadspriserna är osäkra, så insyn i vår portfölj är avgörande.”



GEDIMINAS BANYS
VD PÅ VERSINA

”Versinas exempel är en perfekt fallstudie för den typ av arbete vi gör bäst.”



ARTURAS ZATULINAS
CHEF FÖR AFFÄRSUTVECKLING PÅ
SOLDERA